

約款こそ情報の宝庫

営業に役立つ約款の読み方

- ◆ 保険の営業に携わるものは誰でも (その存在は)知っている保険商品の約款、本気で読まれることはあまりなさそうです。
- ◆ 約款にはあまり知られていない商品の細かい情報が含まれています。新契約時点ではあまり重要とは思われなくても、契約してから重要な情報となるものも多々あります。
- ◆ 生命保険の営業・各種コンサルティングに長く携わり、約款の隅から隅まで読むのが大好きだというゲストスピーカーの水戸さんと一緒に、営業に役立つ約款の読み方を考えてみましょう。
- ◆ 商品作りの立場・保険会社の立場から、約款がどのようにして出来上がっているのか、アクチュアリーからの解説も付いています。

ゲストスピーカー

- ◆ トータルファイナンシャル
コンサルティング研究所
代表取締役 **水戸 功一さん**
- ◆ 総合司会 AcaLax **坂本 嘉輝**

プログラム

営業に役立つ約款の読み方 水戸さん	50 分位
アクチュアリーのコメント・保険会社の立場 アカラックス 坂本	10 分位
質疑応答・自由討議	60 分位

日時 : 2005年11月17日(木) 14時30分 ~ 16時45分

場所 : 情報オアシス神田

千代田区神田多町 2-4 第2滝ビル 5F

電話 : 03-3253-2911 (会場のご案内は別紙)

<会費> 5,000 円 (税込)

<受付> 14: 10 ~

<開会のご挨拶> 14: 30

<セミナー> 14: 35 ~ 16: 45(途中 10 分休憩)

インターネットでの参加申込は http://www.acalax.jp/hp/formmail_seminar/contact.html からできます。

当社のホームページ <http://www.acalax.jp> を参考にご覧下さい。

ご不明な点等ございましたらお気軽にお問合せください。アカラックス(株) 担当 : 下川・高橋 Tel: 03-5209-1251

第10回 セミナー参加申込書 (Fax用)

Fax番号 03-5209-1259

この参加申込で送って頂いたお名前・その他の個人情報、当社セミナー参加手続きのためだけに使用致します。

会社名			
住所			
電話番号		Fax 番号	
参加者	(役職)	(役職)	
	(氏名)	(氏名)	
ご参加の方は	FP 生損保代理店 保険会社勤務 報道関係 ()		
	その他 ()		
今回のご参加は	初めて ()回目	ご参加の きっかけは	当社からの案内 保険選びネット 様からの紹介 その他 ()
割引制度の希望	年間パスポート 割安回数券	年間セット割引	半年セット割引